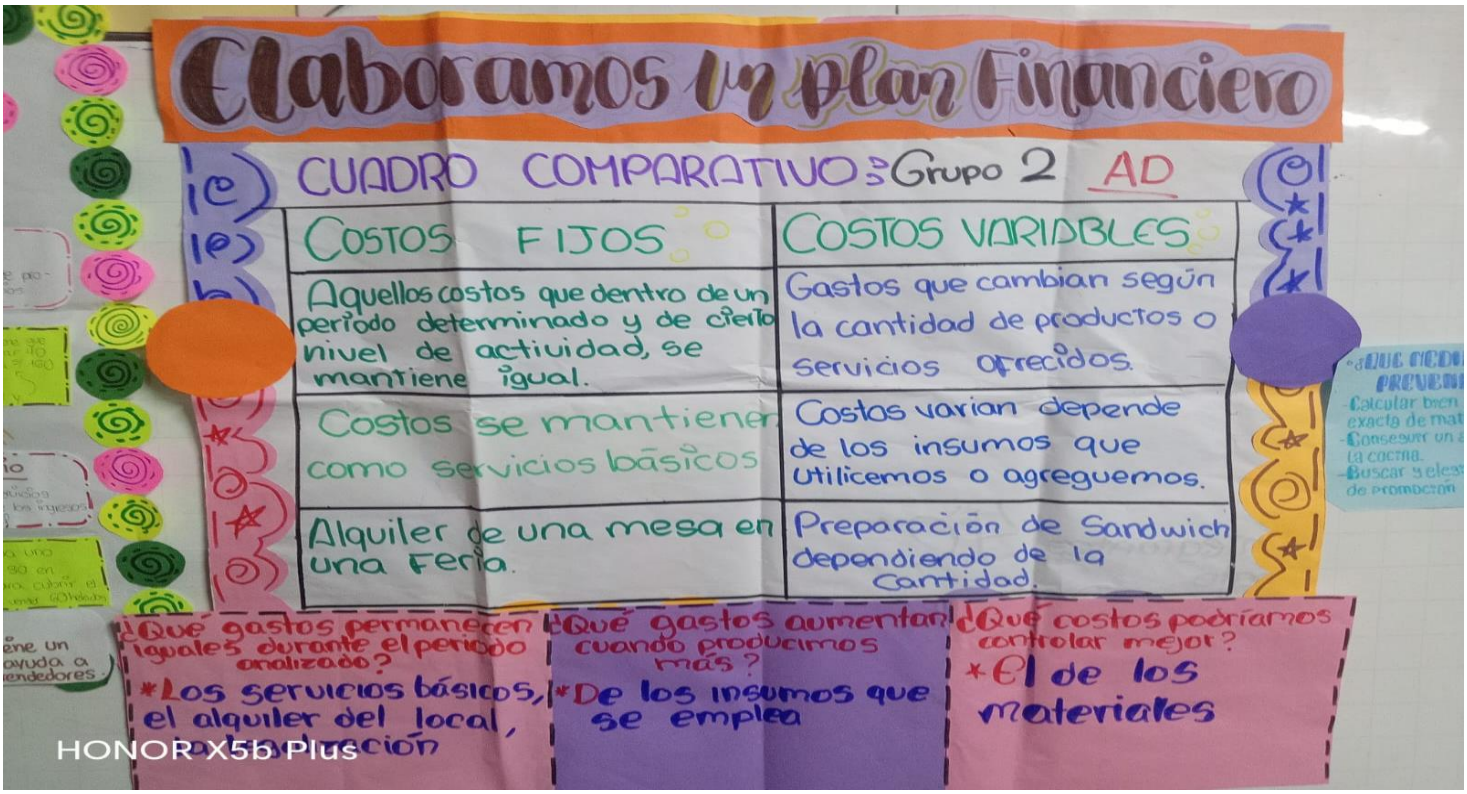
INSTITUCIÓN EDUCATIVA N° 151
"Micaela Bastidas"
UGEL N° 05 - SJL

RESPETO – DISCIPLINA - SOLIDARIDAD

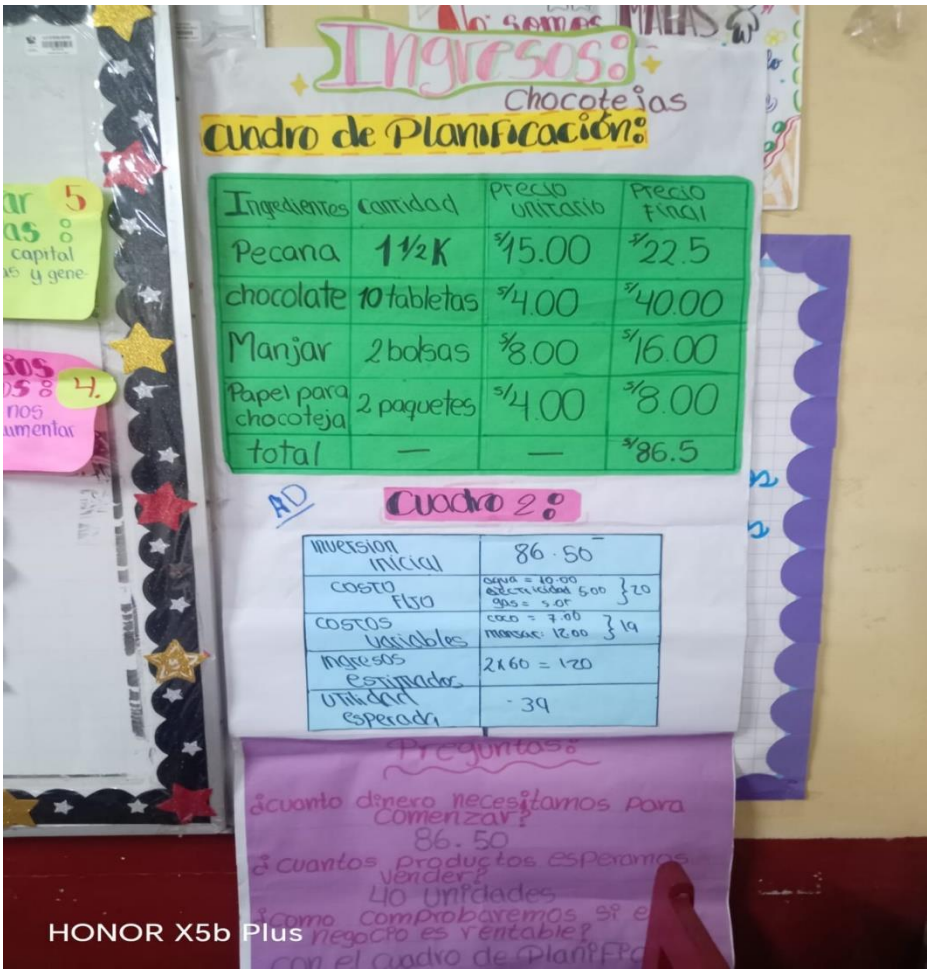
EVIDENCIAS FOTOGRÁFICOS

SESIÓN DE APRENDIZAJE: "Elaboramos un plan financiero"
Grado: 4° "C" de secundaria
Fecha: Lunes 26 de octubre del 2026
Profesora: Mg. Pilar Martinez Portuguez



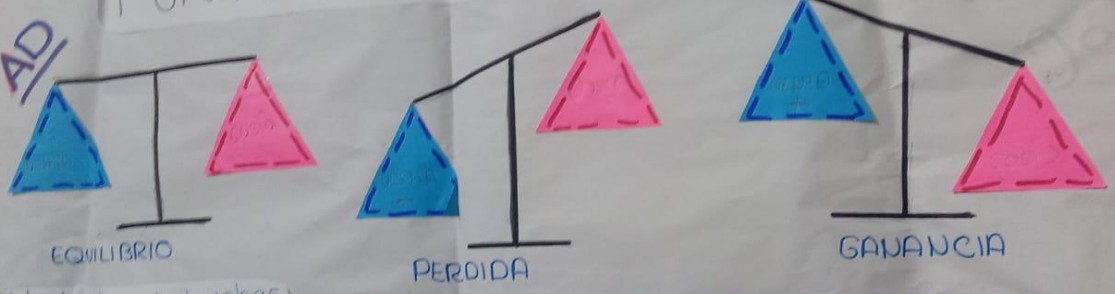



CAUSAS de las PÉRDIDAS ECONÓMICAS
Los estudiantes no realizan bien las cuentas y venden los productos a precios que no dan ganancias
CAUSA 1
¿QUE DECISIONES PUEDEN PROVOCAR PERDIDAS?
-Calcular mal el presupuesto, o cocinar mal, precio exagerado y mala organización de la venta y consumo. También mala atención al público.
Los estudiantes no Saben promocionar un producto y se quedan sin vender el producto.
CAUSA 2
FRACASO DE LOS emprendedores "ESCOLARES"
¿QUE MEDIDAS PERMITIRÍAN PREVENIR EL PROBLEMA?
-Calcular bien el presupuesto, la cantidad exacta de materiales.
-Conseguir un alumno capacitado para la cocina.
-Buscar y elegir como equipo ideas de promoción para su producto.
AD
EFECTO 1
EFECTO 2
Los estudiantes quiebran por vender muy barato que no tienen ganancias.
¿CUALES SON LAS CAUSAS PRINCIPALES Y SECUNDARIAS?
-Los alumnos no realizan bien el presupuesto y venden el producto a un precio muy bajo, lo que ocasiona una perdida, los estudiantes no saben como promocionar su producto y no logran vender lo suficiente.
-Tampoco saben como cocinar bien y su producto quedan en mal estado.
El producto no se vende y pierde toda su propia inversión.
HONOR X5b Plus


Ingresos:
Chocotejas
Cuadro de Planificación:
Ingredientes | Cantidad | Precio unitario | Precio final
Pecana | 1½K | S/15.00 | S/22.5
chocolate | 10 tabletas | S/4.00 | S/40.00
Manjar | 2 bolsas | S/8.00 | S/16.00
Papel para chocoteja | 2 paquetes | S/4.00 | S/8.00
total | — | — | S/86.5
AD
Cuadro 2:
INVERSION INICIAL 86.50
COSTO FIJO agua = 10.00, electricidad 5.00, gas = 5.00 } 20
COSTOS VARIABLES cacao = 7.00, manteca: 12.00 } 19
INGRESOS ESTIMADOS 2x60 = 120
UTILIDAD ESPERADA 39
Preguntas:
¿cuanto dinero necesitamos para comenzar?
86.50
¿cuantos productos esperamos vender?
40 unidades
¿como comprobaremos si el negocio es rentable?
HONOR X5b Plus

PUNTO DE EQUILIBRIO

AD



Venta de sándwiches

VENTA: 5
COSTO: 3
GANANCIA: 2
COSTO FIJO: 40
COSTO MEDIO: 20

PREGUNTAS

¿Cuantas unidades debemos vender para no perder dinero?
- 20 unidades

¿Qué significa vender por debajo o por encima del punto equilibrio?
- Por arriba ganancia y por abajo perdida.

¿Qué cambios podrian mejorar la rentabilidad?
- mejor las ganancias

HONOR X5b Plus

Decisiones Financieras Responzables

1. **Recomendaciones de Ahorro**: evitar compras innesesarias

2. **Evitar Gastos innesesarios**: no gastar el dinero en necesidades no prioritarias.

3. **Reducir Desperdicios**: evitar compras que no se van a utilizar.

4. **FIJAR Precios Adecuados**: elegir montos que nos beneficien para aumentar ganancias.

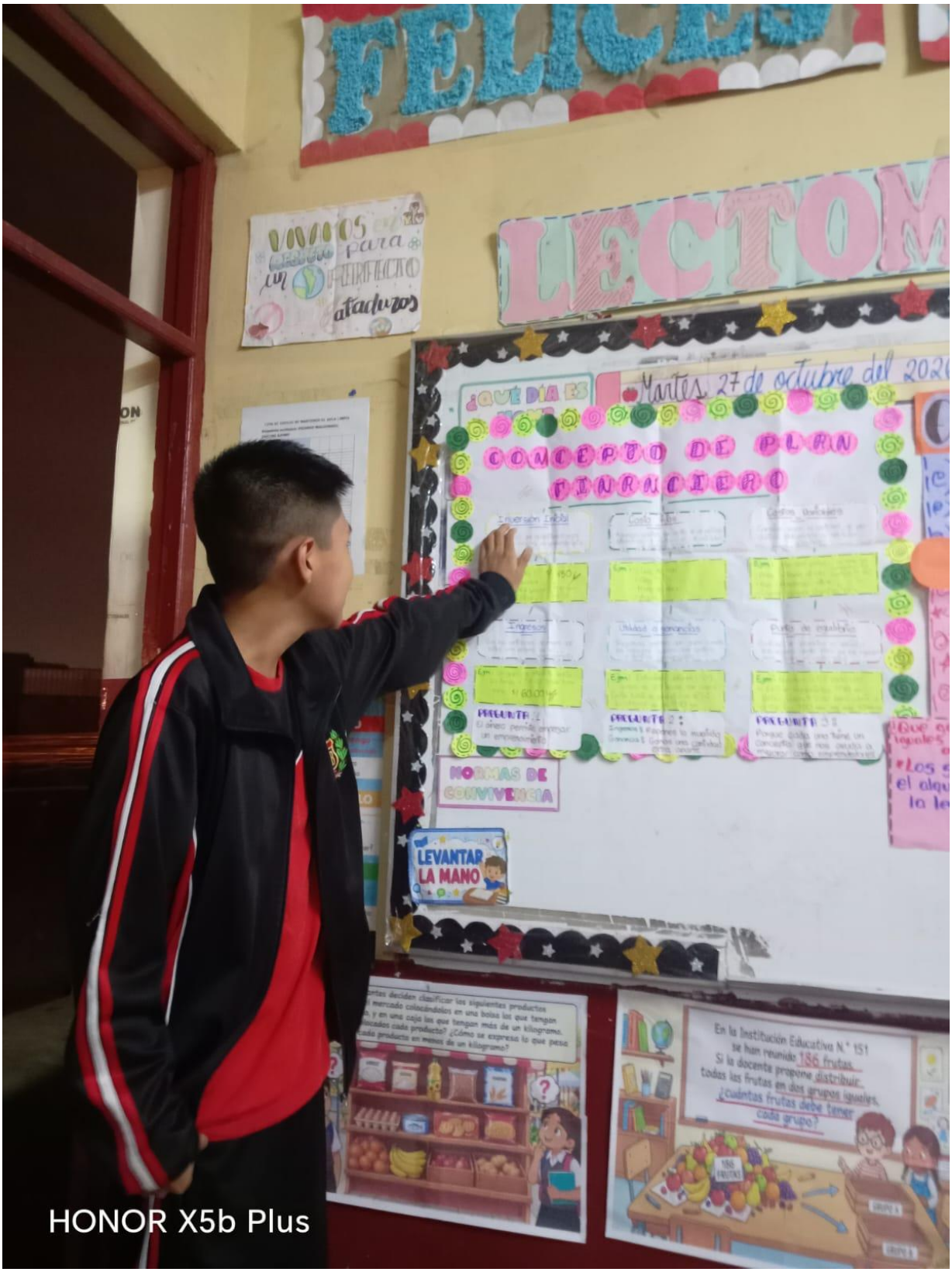
5. **Reinventar las Ganancias**: tener en cuenta la capital para evitar perdidas y generar ingresos.

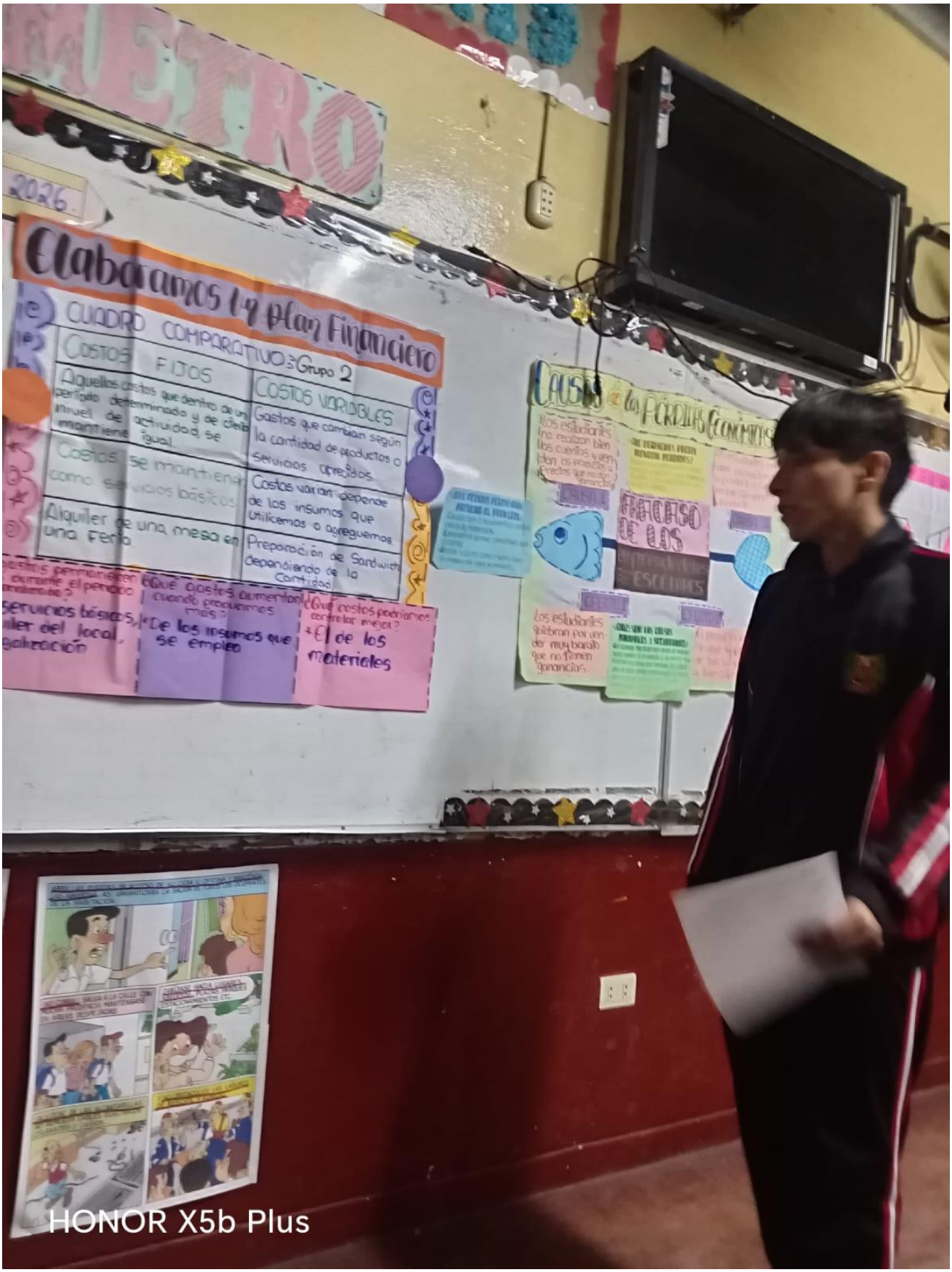


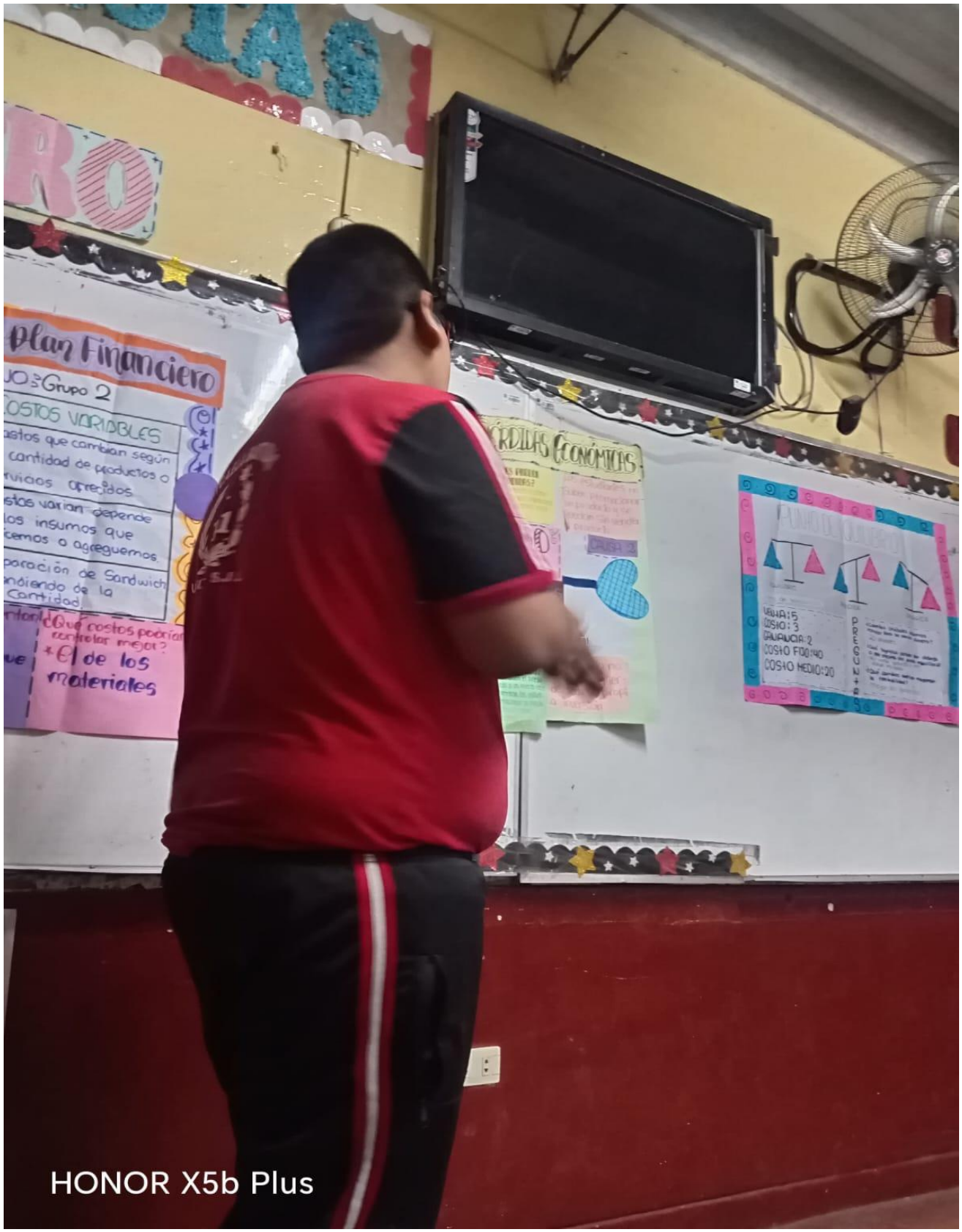
AD

1. viendo como prioridad nuestras necesidades primarias.
2. para tener una mejor organización y saber sin preocuparnos.
3. tener un registro del dinero, evitar gastos innesesarios.

HONOR X5b Plus


FELICES
LECTOM
¿QUÉ DÍA ES
Martes 27 de octubre del 202
CONCEPTO DE PLAN FINANCIERO
NORMAS DE CONVIVENCIA
LEVANTAR LA MANO
En la Institución Educativa N.° 151
se han reunido 186 frutas.
Si la docente propone distribuir
todas las frutas en dos grupos iguales,
¿cuántas frutas debe tener
cada grupo?
HONOR X5b Plus


2026
Elaboramos Un Plan Financiero
CUADRO COMPARATIVO: Grupo 2
Costos
FIJOS
COSTOS VARIABLES
Aquellos costos que dentro de un periodo determinado y de cierto nivel de actividad, se mantiene igual.
Gastos que cambian según la cantidad de productos o servicios ofrecidos.
Costos se mantienen como servicios básicos
Costos varían depende de los insumos que utilicemos o agreguemos
Alquiler de una mesa en una feria
Preparación de Sandwich dependiendo de la cantidad
¿Qué costos aumentan cuando producimos más?
¿Qué costos podríamos controlar mejor?
+El de los materiales
servicios básicos
De los insumos que se emplea
Causas de las Pérdidas Económicas
Los estudiantes quiebran por vender muy barato que no tienen ganancias.
Gracias de las Escuelas
HONOR X5b Plus


Plan Financiero
Grupo 2
COSTOS VARIABLES
¿Qué costos podrían controlar mejor?
El de los materiales
HONOR X5b Plus