

EVIDENCIAS DE LAS ACTIVIDADES REALIZADAS POR LAS ESTUDIANTES DE 5TO DE SEC.

Título de la sesión:

De una idea a una oportunidad: emprendemos para transformar

Las estudiantes elaboraron mini proyectos de emprendimiento que respondan a una necesidad familiar o de la comunidad. Propusieron ideas de emprendimientos que ellas pueden realizar para el bienestar de su familia o de su comunidad y generar ingresos económicos adicionales.

BOCADITOS SALUDABLES DEL BARRIO
Emprendimiento juvenil nutritivo para mi comunidad

Problemática pocas opciones saludables muchos ultra procesados y poca nutrición 	Solución Vender bocaditos naturales, sin azúcar refinada, sin conservadores 	Producto Bolitas de avena, galletas de zanahoria, barritas d fruta seca y jugos naturales
Recursos Avena, plátano, zanahoria, quinoa, semillas, envases pequeños, etiquetas y espacios limpios 	Costos iniciales S/ 30	Ahorros 30% para ahorro personal, 50% para insumos, 20% para mejorar Ganancia aproximada S/74
Costos iniciales Precio: Desde S/1 	Beneficios Opciones nutritivas, consumo de frutas, menos ultraprocesados, comunidad más saludable	Compromiso Higiene, ingredientes frescos, atención respetuosa, pedidos puntuales

Comer sano no tiene que ser aburrido ni caro

↓ Problema o necesidad

- mucha ropa que no se utiliza y ya no alcanza espacio en los roperos

↓ Idea solución

- revender a un precio accesible para personas de bajos recursos puedan aprovecharlo

↓ Producto / servicio

- ropa en buen estado que ya no me quede

↓ Recursos

- wz, internet, pagina digital, bolsas

↓ Costos

- lo puedo ofrecer a mis amistades y ofrecerlo para asegurar clientes en un día serían 3 prendas.

↓ Precio

- depende de la prenda pantalón \$/20 top \$/10.

↓ Posible ganancia

- podría ganar pantalón \$/20 y top \$/10

↓ Porcentaje o monto destinada al ahorro

- 80%

↓ Beneficio para otras personas

- Adquirir una prenda de buen estado a bajo precio moderado

↓ Compromiso de responsabilidad

- me comprometo a no gastar la plata de mis ganancias en cosas personales innecesarias

FRESKITO SE VENDE EL CALOR

1. Problema y necesidad

Durante los días calurosos, las personas buscan productos refrescantes, ricos y económicos para aliviar el calor.

2. Idea de solución

Elaborar y vender marcianos de diferentes sabores a precios accesibles, utilizando ingredientes de fruta y manteniendo una buena higiene.

3. Producto/servicio

Venta de marcianos caseros de sabores como fresa, maracuyá, lúcumo y oreo, preparados y congelados en bolsitas.

4. Recursos

- Leche, agua, frutas y azúcar
- Bolsitas para marcianos
- Licuadora y recipientes
- Refrigeradora
- Utensilios para la preparación

5. Costos

Para preparar 30 marcianos

- | | |
|----------------|----|
| • Ingredientes | 18 |
| • Bolsitas | 3 |
| • Otros gastos | 3 |

Total 24

6. Pregas

Cada marciano se venderá a \$1,50

30 marcianos $\times$ \$1,50 = \$45 de ingresos

7. Posible ganancia

Ingresos \$45

Costos \$24

Ganancias \$21 si se venden los 30 marraños

8. Porcentaje $\Rightarrow$ monto destinado al ahorro

30% de la ganancia al ahorro

$\$21 \times 30\% = \$6.30$ de ahorro

El dinero restante se utilizará para comprar más ingredientes

9. Compromiso de responsabilidad

Me comprometo a preparar los marraños con ingredientes frescos, mantener una higiene adecuada, establecer precios justos y administrar responsablemente mis ganancias.